

## Over ons

Familiebedrijf Tarion, krachtig in het leveren en monteren van kozijnen, deuren en isolatieglas voor zowel particulier als de zakelijke markt. Wij leveren onze producten volgens de huidige geldige normen.

Tarion Wordt ondersteunt door de langjarige ervaring van haar medewerkers. De professioneel gemaakte **kozijnen, deuren, isolatieglas** zijn van de hoogste kwaliteit. Verder is het ook mogelijk om de geleverde kozijn te laten monteren door onze vakbekwame montageploegen.

Vooruitstrevende denken en **vakmanschap** maakt dat wij met onze **producten** in alle mogelijke uitvoeringen en kleuren kunnen leveren.

Tarion heeft innovatie hoog op agenda staan dat zorgt ervoor dat onze **producten** onderhoudsarm zijn, maar ook bijdragen aan energiekosten te verlagen, geluidsoverlast te minimaliseren, veiligheid te maximaliseren. Al deze handelingen zorgen er voor dat de waarde van u woning gaat stijgen.

Voor onze verkoop afdeling zijn wij per direct op zoek naar een:

### ERVAREN VERKOOPADVISEUR (FULLTIME/PARTTIME)

#### Functieomschrijving:

- Bestaande en nieuwe klanten onderhouden en optimaliseren;
- Uitbreiden van klantenbestand (particuliere en zakelijke markt);
- Bezoeken van klanten (eventueel ook in de avonden)
- Wensen en behoeften bespreken bij de aanschaf van onze producten, d.m.v. jouw ervaring de juiste oplossing kunnen aanbieden;
- Het behalen van de verkoop- en margetargets;
- Aanbieden van offertes i.s.m. collega binnendienst en bewaken van de offertes;
- Orders aannemen (in programma of handmatig) en problemen oplossen
- Bijhouden van trends en ontwikkelingen op de markt en hierop pro actief anticiperen.

#### Functie-eisen:

- Je beschikt over Minimaal MBO+/HBO werk- en denkniveau;
- Je beschikt over relevante en recente werkervaring in de verkoop en kan dit aantonen;
- Je beschikt over bouwkundig kennis en hebt een affiniteit met de bouw;
- Je beschikt over commerciële inzicht, bent gericht op te halen resultaten en aantoonbaar succesvol;
- Je bent representatief, hebt goede communicatieve vaardigheden;
- Geen 9 tot 5 mentaliteit (soms kan het voorkomen dat je klanten in de avond uren bezoekt);
- Je bent in het bezit van rijbewijs B.

Daarnaast beschik je over de volgende competenties:

- Commercieel;
- Flexibel;
- Doorzetter;
- Netwerker.

Onze aanbod:

- Zelfstandige functie volop met uitdagingen;
- Professionele maar ook een familiesfeer werkomgeving waar op een prettig manier gewerkt wordt;
- Goede arbeidsvoorwaarden + provisieregeling

Solliciteren:

U kunt uw motivatiebrief en CV mailen naar [ir.sorgucu@tarion.nl](mailto:ir.sorgucu@tarion.nl) of per post naar:

Tarion b.v.  
T.a.v. Irfan Sorgucu  
Lulofsstraat 27  
2521 AK DEN HAAG

Voor meer informatie over de vacature kunt u contact opnemen met Irfan Sorgucu op 070-3896878 of via de mail [ir.sorgucu@tarion.nl](mailto:ir.sorgucu@tarion.nl).